

Badago non erosi

Itxura guztien arabera, Amazon bezalako denda erraldoiek kalte handia ari dira egiten bestelako salmenta-ereduetan dabiltzan lehiakideei. Irratiko audio batetik abiatuta, Amazon eta gainerako salmenta-moduez arituko gara jarduera honetan.

Jarduera honetan ariketa hauek dauzkazu:

- Audioa erantzun eta ulermen-galderei erantzun.
- Transkripzioa osatu, kendutako esaldi zatiak txertatuz.
- Erosketak egiteko dauden aukerez hitz egin, esperientziak, iritziak eta hipotesiak eginez.



Amazonen indarra

Laster Amazoni buruz hitz egiten duen grabazio bat entzungo duzu. Baina horren aurretik, erantzun ondoko galderari:

- Ezer erosten al duzu Amazon-etik edo antzeko enpresetatik? Erosen baduzu, zer-nolako produktuak erosten dituzu?

Audio honetan, Juanjo San Miguelek kontatzen du Amazonek zer-nolako arazoak sortzen dizkien aurrez aurre saltzen duten enpresa txiki nahiz handiei. Entzun eta esan ondoko esaldiak bat datozen ala ez entzundakoarekin.

<https://labur.eus/5chMI>

	Egia	Gezurra
1. Amazon izan da lehenengoa enpresa edo zerbitzu tradizionalei arazoak sortu dizkiena	☐	☐
2. Amazonek hasieratik saldu izan ditu era guztietako produktuak; ez liburuak eta diskoak bakarrik.	☐	☐
3. Trump presidenteak leporatu dio Amazoni zerbitzu publiko batez baliatzea negozio pribatuak egiteko.	☐	☐
4. Amazon kexu da European bere enpresa bat zabaltzeko, Ameriketara baino traba gehiago jartzen dizkiotela.	☐	☐
5. Amazonek herrialde batean baino gehiagotan dauzkanez enpresak, horrek zerga gutxiago ordaintzeko bidea ematen dio.	☐	☐
6. Amazonekin daukaten lehiaren ondorioz, supermerkatu garrantzitsuenek ere aldaketak egin beharko dituzte.	☐	☐



Amazoni buruzko testua osatzen

Hemen duzu Juanjo San Miguelek esandakoa, baina esaldi-zati batzuk kendu ditugu. Osatuko al duzu testua?

JUANJO SAN MIGUEL, NAZIOARTEKO GAIETAN ADITUA. Amazonek interneten bidez saltzen du: salmenta elektronikoa edo digitala deritzana. (1) gero diskoak, konputagailuak eta bideoak. "Munduko liburu-denda handiena" ere deitu zioten. (2) eta produktuak saltzen hasi da. (3) munduko supermerkatu handiena dela.

Baina bere antolaketa eta jarduerak kritikak eta ohiko supermerkatuekiko benetako gatazka eragin du. Donald Trump Estatu Batuetako presidentek oso gogor hitz egin du Amazonen aurka: (3) milaka eta milaka lanpostu desagitea eta Estatu Batuetako zerbitzu publikoa, posta-zerbitzua, erabiltzea negozioa egiteko.

Europar ere eztabaida handia sortzen ari da Amazon enpresa dela eta. Alde batetik, ez dagoelako garbi ze enpresa-mota den. Berak dio enpresa elektronikoa edo teknologikoa dela, baina gaur egun edozer gauza erosi liteke bertan eta etxera iristen zaizu erositakoa, posta-zerbitzuaren bidez. Ohiko supermerkatuek baino baldintza gutxiago bete behar du edozein lekutan lanean hasteko. Zerga gutxiago ordaintzeko bideak aurkitzen ditu beti, (5)

Aditu askoren iritziz, supermerkatuek eman zieten lehen kolpea herri eta auzoetako dendei. Orain, berriz, (6) ez da dendarik geratuko, eta indartsuak ziruditen supermerkatuek ere birmoldaketa gogorra egin beharko dute egoera berriari aurre egiteko.

eta gaur egun esan genezake

zergak ez ordaintzea leporatzen dio,

hasieran liburuak saltzen zituen,

Amazonen eredia nagusitzen bada,

baina apurka-apurka mota guztietako gaiak

besteak beste, herrialde askotan lan egiten duelako



Aukerak erostetak egiterakoan

Hemen dituzu erosketak egiteko hainbat aukera:

1. Amazon (edo online saltzen duen beste enpresa bat)
2. Hipermerkatuak
3. Auzoko denda txikiak
4. Besterik: ekoizletik etxera sistema erabiltzen dutenak (baserritarak, artistak...)

Komentatu talde txikitik puntu hauek:

- Komentatu bakoitzaren alderdi onak.
- Non erosten dituzue: janaria, etxetresna elektrikoak, liburuak, musika...
- Nola ikusten duzue goiko salmenta-mota horien etorkizuna?

Bukatzeko, talde osoaren aurrean azaldu labur zuen artean esandakoa.

Horrelako esaldiak erabil ditzakezu:

- *Guk janari gehiena auzoko supermerkatuan erosten dugu. Baina berdura etxera ekartzen didan baserritar bati.*
- *Nik uste dut ekoizleei zuzenean erosteak indar handiagoa hartuko duela. Hipermerkatuei, berriz, etorkizun beltza ikusten diet*

ERANTZUNAK

Amazonen indarra

Egia	Gezurra
3-5-6	1-2-4

Amazoni buruzko testua osatzen

eta gaur egun esan genezake (3)

zergak ez ordaintzea leporatzen dio, (4)

hasieran liburuak saltzen zituen, (1)

Amazonen eredua nagusitzen bada, (6)

baina apurka-apurka mota guztietako gaiak (2)

besteak beste, herrialde askotan lan egiten duelako (5)

TRANSKRIPZIOA

Amazonen indarra

KAZETARIA. Teknologiai negozioak egiteko erak aldatu ditu. Enpresa berriak sortzeko aukera eman du eta ohiko enpresekiko benetako gerra eragin. Uber izan zen lehendabiziko istilu-eragilea; orain, berriz, Amazon bihurtu da supermerkatuen kritikagune, Juanjo San Migel.

JUANJO SAN MIGUEL. NAZIOARTEKO GAIETAN ADITUA. Amazonek interneten bidez saltzen du: salmenta elektronikoa edo digitala deritzana. Hasieran liburuak saltzen zituen, gero diskoak, konputagailuak eta bideoak. "Munduko liburu-denda handiena" ere deitu zioten. Baina apurka-apurka mota guztietako gaiak eta produktuak saltzen hasi da. Eta gaur egun esan genezake munduko supermerkatu handiena dela.

Baina bere antolaketak eta jarduerak kritikak eta ohiko supermerkatuekiko benetako gatazka eragin du. Donald Trump Estatu Batuetako presidentek oso gogor hitz egin du Amazonen aurka: zergak ez ordaintzea leporatzen dio, milaka eta milaka lanpostu desagitea eta Estatu Batuetako zerbitzu publikoa, posta-zerbitzua, erabiltzea negozioa egiteko.

Europar ere eztabaida handia sortzen ari da Amazon enpresa dela eta. Alde batetik, ez dagoelako garbi ze enpresa-mota den. Berak dio enpresa elektronikoa edo teknologikoa dela, baina gaur egun edozer gauza erosi liteke bertan eta etxera iristen zaizu erositakoa, posta-zerbitzuaren bidez. Ohiko supermerkatuek baino baldintza gutxiago bete behar du edozein lekutan lanean hasteko. Zerga gutxiago ordaintzeko bideak aurkitzen ditu beti, besteak beste, herrialde askotan lan egiten duelako.

Aditu askoren iritziz, supermerkatuek eman zieten lehen kolpea herri eta auzoetako dendei. Orain, berriz, Amazonen eredua nagusitzen bada, ez da dendarik geratuko, eta indartsuak ziruditen supermerkatuek ere birmoldaketa gogorra egin beharko dute egoera berriari aurre egiteko.